



Lietuviška versija

Gidas Mayan Gold maratono dalyviams

7 veiksmai, kurie padės nail meistriui padidinti pajamas

1. Pridėkite mokymą į savo Instagram profilį

Po maratono paskelbkite įrašą arba stories ir papasakokite, kad dalyvavote tarptautiniuose mokymuose.

Ką galite paminėti:

- dalyvavimą tarptautiniame Mayan Gold maratone
- 16 dėstytojų iš Europos ir Lotynų Amerikos
- naujas technikas ir profesines žinias

Kodėl tai svarbu:

Klientai labiau pasitiki meistras, kurie nuolat mokosi ir tobulina savo profesinius įgūdžius.

Tai stiprina jūsų profesionalų įvaizdį.

2. Įrašykite mokymą į savo profilio aprašymą

Pridėkite maratoną į savo Bio.

Pavyzdys:

Nail Master

International Nail Campus – Mayan Gold

Certified Nail Professional

Kai naujas klientas atsidaro jūsų profilį, jis iš karto mato, kad esate profesionalas, kuris nuolat tobulėja.

Tai didina pasitikėjimą nuo pirmos akimirkos.

3. Parodykite mokymosi procesą stories

Maratono metu galite paskelbti keletą stories.

Pavyzdžiui:

1 — nuotrauka arba ekrano kopija iš transliacijos

2 — mokymosi momentas arba jūsų užrašai

3 — trumpa mintis, ką naujo sužinojote

Toks turinys parodo klientams, kad jūs nuolat augate kaip profesionalas.

4. Pridėkite sertifikatą į savo portfolio

Po maratono paskelbkite savo sertifikatą:

- stories highlights
- prisegtame įrašė

- savo profesiniame portfolio

Sertifikatai stiprina profesionalų įvaizdį ir parodo klientams, kad investuojate į savo tobulėjimą.

5. Naudokite mokymą kaip priežastį atnaujinti kainas

Daugelis meistrų metų metus nekelia kainų, net kai jų patirtis, lygis ir darbo kokybė jau seniai išaugo.

Dėl to jie dirba daug, bet uždirba mažiau, nei galėtų.

Tarptautiniai mokymai yra natūrali ir profesionali priežastis atnaujinti savo kainyną.

Geriausia tai daryti **palaiptai ir aiškiai informuojant klientus**.

Praktinis patarimas:

- įspėkite klientus **prieš 1–2 mėnesius**
- paaiškinkite, kad po mokymų atnaujinate technikas, medžiagas ir paslaugų kokybę
- nurodykite konkrečią datą, kada pradės galioti naujos kainos

Pavyzdinis pranešimas:

„Po dalyvavimo tarptautiniame Mayan Gold maratone atnaujinu savo technikas ir naudojamus medžiagas.

Nuo liepos 1 dienos pradės galioti naujas kainynas.“

Tokiu būdu klientai kainų pokytį mato kaip jūsų profesinį augimą, o ne tiesiog kainos pakėlimą.

Profesionalai, kurie nuolat mokosi, natūraliai didina ir savo paslaugų vertę.

6. Papasakokite klientams apie savo naują lygį

Klientai vertina meistrus, kurie investuoja į savo profesinį augimą.

Paprasta frazė, kuri veikia labai gerai:

„Reguliariai dalyvauju tarptautiniuose mokymuose, kad galėčiau pasiūlyti modernias technikas ir geriausių paslaugų kokybę.“

Tai didina pasitikėjimą ir jūsų darbo vertę.

7. Išsiskirkite tarp kitų meistrų

Grožio industrijoje meistrų yra daug.

Tačiau meistrų, kurie nuolat mokosi ir tai rodo savo klientams, yra žymiai mažiau.

Būtent tokie profesionalai dažniau gauna:

- daugiau klientų
- aukštesnes paslaugų kainas
- daugiau bendradarbiavimo pasiūlymų

Rodykite savo profesinį augimą.

Tai vienas svarbiausių veiksnių siekiant sėkmės šioje industrijoje.

Dalyviams, kurie nori sustiprinti savo profesionalų statusą

Maratono metu galite pasirinkti aukštesnį dalyvavimo lygį.

PREMIUM

- tarptautinis sertifikatas
- dalyvio nuotrauka su Premium ženkliu
- papildoma mokymo medžiaga

<https://nailsleague.com/product/instructor/>

EXPERT

- meistro arba prekės ženklo pristatymas
- galimybė surengti savo tiesioginę transliaciją maratone
- publikacija ir pažymėjimas Instagram paskyroje
- papildoma reklama tarp dalyvių

<https://nailsleague.com/product/promo/>

EXPERT vietų skaičius yra ribotas.

Kodėl šis gidas svarbus

Maratonas nėra tik mokymai.

Tai taip pat galimybė parodyti klientams, kad jūs augate kaip profesionalas.

Meistrai, kurie rodo savo mokymus, sertifikatus ir profesinį augimą, atrodo patikimesni ir dažniau pritraukia naujų klientų.

Pasinaudokite maratonu ne tik žinioms, bet ir savo profesinės vertės augimui.

Bazana

Lithuania



You received this email because you signed up on our website or made a purchase from us.

[Unsubscribe](#)

